### HOME

#### Nossos serviços:

##### **Criação de sites; E-commerce e Landing Pages:**

Oferecemos serviços de presença digital para sua empresa, incluindo a criação de sites personalizados e lojas virtuais. Nossa equipe especializada monta o site de acordo com as necessidades do seu negócio e também gerenciamento da loja virtual.

##### **Gerenciamento de Campanhas Google Ads:**

Impulsione seu negócio com o Google Ads, criando anúncios segmentados em diferentes formatos. Alcance um público global através de anúncios de pesquisa e display, pagando apenas por cliques. Conecte-se de forma única com seu público-alvo no YouTube. Garanta que sua empresa seja facilmente encontrada em pesquisas locais com o Perfil da Empresa no Google Meu Negócio. Aproveite essas oportunidades e maximize o crescimento do seu negócio agora.

##### **Campanhas de Meta Ads (Facebook e Instagram Ads)**

O Facebook Ads é uma ferramenta poderosa de marketing e publicidade no Facebook e Instagram. Permite criar campanhas direcionadas, segmentar o público-alvo, utilizar diferentes formatos de anúncios e acompanhar métricas de desempenho. Com o Facebook Ads, você pode alcançar as pessoas certas, impulsionar suas vendas e obter resultados mensuráveis.

##### **Gerenciamento de Redes sociais Orgânica**

A gestão orgânica das redes sociais envolve a criação e compartilhamento de conteúdo relevante e autêntico, visando construir relacionamentos genuínos com o público-alvo. Essa estratégia busca aumentar o reconhecimento da marca, o engajamento dos seguidores e direcionar tráfego para outros canais de comunicação.

##### **Identidade Visual**

A identidade visual é fundamental para transmitir a essência e os valores de uma marca. Ela inclui o logotipo, cores, tipografia e elementos gráficos que representam visualmente a empresa. Uma identidade visual bem desenvolvida cria reconhecimento e fortalece a associação da marca.

##### **Sobre nós**

A Carmo Digital Mkt é uma agência de marketing digital fundada por Thamires Carmo, com o objetivo de impulsionar o sucesso dos nossos clientes por meio de soluções estratégicas de marketing. Com expertise em criação de sites, campanhas de anúncios e gerenciamento de redes sociais, nossa agência busca atrair o público certo, fortalecer a presença online e aumentar suas vendas. Temos em nossa agência valores como excelência, parceria, criatividade e integridade, nos comprometemos a oferecer resultados tangíveis e ser reconhecida como líder na no mercado.

##### **Vamos conversar?**

##### Preencha o formulário e nossa equipe comercial entrará em contato com a melhor solução para o seu negócio.

**Form**  
- Qual seu nome?   
- Qual o seu email?  
- DDD + Telefone  
- Nome da empresa

- Qual o seu site?

- Selecione o serviço em interesse:  
 - Identidade visual

- Criação de site

- Ecommerce

- Landing page

- Gerenciamento de Google Ads

- Gerenciamento de Meta Ads

- Gerenciamento de redes sociais orgânicas

- Tem algum valor de investimento em mente?

- Deixe uma mensagem

##### 

### Quem somos

A **Carmo Digital Mkt** é uma agência de marketing digital fundada por Thamires Carmo, que decidiu iniciar essa jornada após desvincular-se de uma sociedade anterior. Nossa missão é fornecer soluções abrangentes e personalizadas para impulsionar o sucesso dos negócios de nossos clientes.

Nosso foco principal é ajudar empresas a estabelecer uma presença digital eficiente e lucrativa. Oferecemos uma variedade de serviços especializados, incluindo criação de sites, e-commerce e landing pages, campanhas no Google Ads e Meta Ads, identidade visual e gerenciamento de redes sociais.

Na **Carmo Digital Mkt**, compreendemos a importância de atrair e engajar o público certo. É por isso que nos esforçamos para trazer clientes qualificados e interessados para os negócios de nossos clientes. Por meio de estratégias inteligentes e orientadas por dados, ajudamos a impulsionar o crescimento das empresas e aumentar suas vendas.

Além disso, reconhecemos o poder das redes sociais como uma ferramenta de marketing essencial nos dias de hoje. Por isso, trabalhamos incansavelmente para garantir que nossos clientes tenham uma presença sólida nas principais plataformas sociais, a fim de construir relacionamentos com os clientes, fortalecer a marca e alcançar o sucesso online.

Nossa equipe de profissionais altamente qualificados e experientes está pronta para oferecer assessoria especializada em marketing digital. Combinamos nossa expertise com as últimas tendências e melhores práticas da indústria para fornecer soluções estratégicas e eficazes.

Se você está procurando uma agência de marketing que entenda suas necessidades específicas e esteja comprometida com o seu sucesso, a Carmo Digital Mkt é a escolha certa. Trabalharemos em estreita colaboração com você para alcançar resultados notáveis e ajudar sua empresa a prosperar no mundo digital.

**Missão:** Capacitar e impulsionar o sucesso dos negócios de nossos clientes por meio de soluções estratégicas de marketing digital.

**Visão:** Ser reconhecidos como líderes em assessoria de marketing digital, oferecendo excelência, criatividade e resultados tangíveis.

**Valores:** Excelência, parceria, criatividade, integridade e aprendizado contínuo.

A Carmo Digital Mkt tem a missão de impulsionar o sucesso dos negócios de nossos clientes por meio de soluções estratégicas de marketing digital. Nossa visão é ser líderes no setor, fornecendo excelência e resultados tangíveis. Nossos valores incluem a busca pela excelência, parceria com os clientes, criatividade, integridade e aprendizado contínuo.

### Serviços:

#### CRIAÇÃO DE SITES, E-COMMERCE E LANDING PAGES

Transforme sua presença online em um sucesso com nossos serviços profissionais de criação de sites, e-commerce e landing pages. Nossa equipe especializada está pronta para levar sua marca para o próximo nível, oferecendo soluções personalizadas e eficientes que impulsionam seus resultados.

* **Criação de Sites:**

Um site bem projetado é a base de uma estratégia digital sólida. Nossos especialistas em web design e desenvolvimento irão criar um site incrível para sua empresa, totalmente alinhado à identidade visual e objetivos do seu negócio. Desde a arquitetura de informações até a implementação de recursos avançados, nossa equipe cuidará de cada detalhe para entregar um site profissional e responsivo, garantindo uma experiência excepcional aos seus visitantes.

* **E-commerce:**

Entre na era do comércio eletrônico e aumente suas vendas online com a nossa solução de e-commerce. Desenvolveremos uma loja virtual personalizada e fácil de usar, integrada a sistemas de pagamento seguros e otimizada para conversões. Seja para vender produtos físicos, serviços ou downloads digitais, nossa plataforma de e-commerce oferece recursos avançados de gerenciamento de estoque, acompanhamento de pedidos e análises para impulsionar seu crescimento e maximizar sua lucratividade.

* **Landing Pages:**

Uma landing page bem projetada é fundamental para atrair e converter clientes em potencial. Nossa equipe criará landing pages impactantes e persuasivas, focadas em gerar leads e aumentar a taxa de conversão. Com design atraente, mensagens claras e chamadas à ação eficientes, nossas landing pages são otimizadas para melhorar sua geração de leads, promover produtos ou serviços específicos e impulsionar seu sucesso de marketing digital.

Além disso, oferecemos serviços de integração com redes sociais, análise de dados e suporte técnico contínuo para garantir que seu site, e-commerce ou landing page esteja sempre atualizado e funcionando perfeitamente.

Confie em nossa experiência e paixão por criar soluções digitais de alta qualidade.  
  
Entre em contato conosco hoje mesmo e descubra como nossa equipe pode impulsionar sua presença online e ajudar a alcançar seus objetivos de negócio.   
  
Estamos ansiosos para trabalhar com você! **(Botão de contato)**

#### GERENCIAMENTO DE GOOGLE ADS

**Maximizando o potencial do seu negócio.**  
  
Se você está buscando formas eficazes de promover o seu negócio e alcançar um público mais amplo, o Google Ads é uma ferramenta poderosa que pode impulsionar seus resultados.   
  
O Google Ads, anteriormente conhecido como Google AdWords, é a plataforma de anúncios do Google. Com o Google Ads, é possível criar anúncios em diferentes formatos, como pesquisa, Ddisplay, YouTube, Gmail e Play Store.

Embora os exemplos de anúncios sejam distintos, todos podem ser criados e gerenciados por meio do Google Ads. O grande diferencial desta plataforma é permitir que as empresas se destaquem para um público altamente segmentado.

Com a capacidade de atingir milhões de usuários em todo o mundo, o Google Ads oferece inúmeras oportunidades para aumentar a visibilidade da sua marca e direcionar tráfego qualificado ao seu website. Ao utilizar o Google Ads, você pode criar anúncios altamente segmentados que serão exibidos nas páginas de resultados de pesquisa do Google, bem como em outros sites e aplicativos parceiros. Essa segmentação permite que você alcance as pessoas certas, no momento certo e no lugar certo, aumentando suas chances de sucesso.

**Em outras palavras, não se trata apenas de pagar para ter mais visibilidade. É investir em estratégias e audiência qualificada e relevante para o seu negócio.**

E é aqui que entra a **Carmo Digital Mkt** direcionamos os esforços de publicidade de forma estratégica. Utilizando as vertentes que o Google Ads nos oferece entre elas estão:

**- Anúncios de Rede de Pesquisa (Search)**

São exibidos nos resultados de pesquisa de palavras-chave específicas. Eles se destacam no início e no final da página de resultados e são identificados como "Anúncio". Essa é uma ótima forma de alcançar pessoas que estão procurando por produtos, serviços ou soluções específicas.

Uma grande vantagem desse formato é que o anunciante só paga quando alguém clica no link do anúncio para acessar o website. Isso garante um maior retorno sobre o investimento, pois o **pagamento é direcionado a usuários engajados**.

**- Anúncios de Rede de Display**São anúncios visualmente atraentes exibidos na Rede de Display do Google, que abrange milhões de sites, aplicativos e propriedades do Google, como YouTube e Gmail.

Suas vantagens são o **alcance global** e **campanhas personalizadas**

Crie campanhas personalizadas com base em suas metas específicas, seja para gerar mais vendas, capturar leads e aumentar o tráfego do seu site, ou para elevar o reconhecimento e a consideração da sua empresa, produto ou serviço. Com os anúncios de Rede de Display, você tem flexibilidade para direcionar sua estratégia de acordo com seus objetivos comerciais.

**- Anuncio no Youtube:**

No YouTube, as pessoas descobrem vídeos de várias maneiras: através da página de pesquisa, vídeos sugeridos na página de exibição ou no feed da página inicial. Aproveite essa oportunidade para exibir anúncios de forma eficaz aos usuários que estão procurando por seu produto ou marca.

Entre as vantagens deste tipo de anúncios estão:   
 - **Conexão com o público-alvo:** Anúncios reproduzidos ou exibidos ao lado dos vídeos do YouTube permitem que você se conecte de forma única e memorável com potenciais clientes. Você pode transmitir sua mensagem de maneira pessoal, compartilhar seu conhecimento com o mundo ou explicar, diante da câmera, como seu produto ou serviço pode beneficiar seu público-alvo.

- **Segmentação precisa:** Alcance seus clientes no YouTube com base em temas, palavras-chave ou informações demográficas específicas, como "mulheres com menos de 35 anos". Isso garante que seus anúncios sejam exibidos para o público certo, aumentando a relevância e a eficácia da sua campanha.

Ao utilizar os anúncios do YouTube, você tem a oportunidade de alcançar seu público-alvo de maneira eficiente e envolvente, aproveitando as vantagens oferecidas pela plataforma para promover sua marca, produto ou serviço.

**Perfil da Empresa (Google meu negócio):**

O Perfil da Empresa, anteriormente conhecido como Google Meu Negócio ou Google Places, é uma ferramenta gratuita que permite criar e gerenciar informações comerciais no Google Maps, garantindo que sua empresa seja encontrada facilmente em pesquisas locais.

Com o Perfil da Empresa, você pode criar e verificar a presença da sua empresa local no Google, exibindo informações comerciais no Google Maps. Além disso, você pode adicionar detalhes relevantes que serão exibidos quando alguém pesquisar o nome ou a categoria da sua empresa no Google.com.br, Maps e Earth.

Através dos recursos de localização, você pode exibir a localização da sua empresa nos anúncios, incluindo o nome, endereço e número de telefone. Isso facilita o contato entre as pessoas e a sua empresa local.

O Perfil da Empresa é uma maneira eficaz de aumentar a visibilidade da sua empresa e garantir que as pessoas a encontrem quando procurarem por serviços ou produtos locais no Google. Aproveite essa ferramenta gratuita para fortalecer a presença online da sua empresa e facilitar o contato com seus potenciais clientes.

Em resumo, o Google Ads é uma poderosa ferramenta de publicidade online que pode impulsionar o crescimento do seu negócio. Com a estratégia correta e metas claras, você estará maximizando o potencial da sua empresa e colhendo os benefícios de uma estratégia de marketing digital eficaz.   
  
Não perca tempo e comece a aproveitar todas as oportunidades que o Google Ads tem a oferecer para sua empresa hoje mesmo.   
  
Estamos ansiosos para trabalhar com você! **(Botão de contato)**

#### CAMPANHAS DE META ADS (Facebook e instagram ads)

O Facebook Ads é uma poderosa ferramenta de marketing e publicidade que permite criar campanhas e exibir anúncios tanto no Facebook quanto no Instagram. Com ela, você tem o controle total sobre quem será impactado pela sua mensagem e como isso ocorrerá, permitindo atrair um público qualificado e impulsionar suas vendas.

Ao utilizar o Facebook Ads, você pode definir de maneira precisa o seu público-alvo, levando em consideração características demográficas, interesses, comportamentos e outras informações relevantes. Isso possibilita direcionar seus anúncios para as pessoas certas, aumentando assim as chances de conversão e obtenção de resultados positivos.

Além disso, a ferramenta oferece diferentes formatos de anúncios, como imagens, vídeos e carrosséis, permitindo que você crie conteúdos envolventes e impactantes para o seu público. Também é possível adicionar call-to-actions (CTAs) personalizados, como "Comprar agora", "Saiba mais" ou "Faça o download", para incentivar os usuários a interagirem com o seu anúncio.

Outro benefício do Facebook Ads é a possibilidade de segmentar seus anúncios por localização geográfica, idioma, interesses específicos e até mesmo por comportamentos online, garantindo que sua mensagem alcance exatamente as pessoas que têm mais chances de se interessarem pelo seu produto ou serviço.

Além disso, a plataforma oferece diversas opções de acompanhamento e métricas de desempenho para que você possa avaliar a eficácia das suas campanhas. Você pode monitorar o número de impressões, cliques, conversões e até mesmo o retorno sobre o investimento (ROI), permitindo ajustes e otimizações ao longo do tempo.

Em resumo, as campanhas de Meta Ads no Facebook e Instagram são uma estratégia valiosa para alcançar seu público-alvo de forma direcionada e eficaz. Ao utilizar essa ferramenta, você tem a oportunidade de aumentar a visibilidade da sua marca, atrair novos clientes e impulsionar suas vendas de maneira mensurável e orientada por dados.

Estamos ansiosos para trabalhar com você! **(Botão de contato)**

#### GERENCIAMENTO DE REDES SOCIAIS ORGÂNICA

As redes sociais orgânicas referem-se às estratégias e atividades realizadas sem o uso de publicidade paga. Nesse contexto, a gestão orgânica das redes sociais envolve a criação e compartilhamento de conteúdo relevante, autêntico e envolvente para o público-alvo.

Ao adotarmos uma abordagem orgânica, buscamos construir relacionamentos genuínos com os seguidores, fortalecendo a conexão e a confiança. Isso é alcançado através da definição de uma estratégia de conteúdo consistente, que reflita a identidade da marca e agregue valor aos seguidores.

A gestão orgânica das redes sociais também envolve a interação com o público, respondendo a comentários, mensagens e compartilhamentos. Essa interação ajuda a estabelecer um diálogo e cultivar relacionamentos duradouros com os seguidores.

Além disso, as redes sociais orgânicas são uma excelente oportunidade para impulsionar o reconhecimento da marca, aumentar o engajamento dos seguidores e impulsionar o tráfego para o site ou outros canais de comunicação da sua empresa.

No entanto, é importante ressaltar que, devido aos algoritmos das redes sociais, o alcance orgânico pode ser limitado. Isso significa que nem todos os seguidores verão o conteúdo publicado. Portanto, é fundamental que todo este trabalho seja feito em parceria **Carmo Digital Mkt** e você, iremos juntos acompanhar as métricas de desempenho, como alcance e engajamento, para avaliarmos a eficácia das estratégias orgânicas e fazer ajustes quando necessário.

**A gestão orgânica das redes sociais requer tempo, dedicação e uma compreensão** profunda do público-alvo. Ao oferecer conteúdo relevante e valioso, as marcas podem construir uma presença sólida nas redes sociais, aumentar a conscientização sobre a sua empresa e cultivar relacionamentos duradouros com os seus seguidores.  
  
Nós da Carmo Digital oferecemos dentro do gerenciamento:

* **Documentação de Pesquisa**
* **Estratégia digital**
* **Cronogramas**
* **Calendário editorial mensal**
* **Produção de peças digitais exclusivas para redes sociais**
* **Envio de relatórios semanais**
* **E muito mais!**

Estamos ansiosos para trabalhar com você! **(Botão de contato)**

#### 

#### IDENTIDADE VISUAL

**Transmitindo a Essência da Marca**

A identidade visual desempenha um papel crucial na forma como uma marca é percebida e reconhecida. Ela engloba elementos visuais como logotipos, cores, tipografia e elementos gráficos distintivos, que trabalham em conjunto para transmitir a personalidade, os valores e a essência da marca.

Um logotipo bem projetado é o coração da identidade visual de uma marca. Ele deve ser único, memorável e representar visualmente a mensagem central da empresa. A escolha das cores também é fundamental, pois cada cor evoca diferentes emoções e associações. A tipografia, por sua vez, complementa o logotipo e reforça a identidade da marca. A seleção de fontes deve ser cuidadosa, considerando a legibilidade, a adequação ao público-alvo e a consistência com a personalidade da marca.

Aqui na **Carmo Digital** , entendemos que a identidade visual é muito mais do que apenas um logotipo. Ela representa a personalidade e a essência de uma marca, transmitindo seus valores e mensagens por meio de elementos visuais cuidadosamente escolhidos. Uma identidade visual forte cria uma conexão emocional com o público-alvo e facilita a comunicação da marca.

Portanto, investir em uma identidade visual bem projetada e consistente é fundamental para construir uma presença sólida e memorável no mercado.

Estamos ansiosos para trabalhar com você! **(Botão de contato)**

### Contato

##### **Vamos conversar?**

Preencha o formulário e nossa equipe comercial entrará em contato com a melhor solução para o seu negócio.

**Form**  
- Qual seu nome?   
- Qual o seu email?  
- DDD + Telefone  
- Nome da empresa

- Qual o seu site?

- Selecione o serviço em interesse:  
 - Identidade visual

- Criação de site

- Ecommerce

- Landing page

- Gerenciamento de Google Ads

- Gerenciamento de Meta Ads

- Gerenciamento de redes sociais orgânicas

- Tem algum valor de investimento em mente?

- Deixe uma mensagem?  
  
**(BOTÃO DE ENVIAR COM PÁGINA DE OBRIGADA)**

#Nos Siga

Instagram:

Facebook:

Linkedin:

Telefone para contato: (11) 9.83020396

Email para contato: [contato@carmodigitalmkt.com.br](mailto:contato@carmodigitalmkt.com.br)

### Trabalhe conosco

**Faça parte da nossa equipe!**

Na nossa empresa, valorizamos a colaboração e o trabalho em equipe. Estamos sempre em busca de profissionais talentosos e apaixonados pelo que fazem para se juntarem a nós. Se você está em busca de novos desafios e oportunidades de crescimento, temos uma oferta especial para você.

Todos os nossos contratos são PJ (Pessoa Jurídica), proporcionando flexibilidade e autonomia aos membros da nossa equipe. Valorizamos a liberdade de escolher seu próprio caminho e trabalhar de acordo com suas preferências.

Além disso, oferecemos a modalidade de trabalho home office, o que permite que você trabalhe de qualquer lugar do mundo. Acreditamos que a liberdade geográfica é fundamental para promover um equilíbrio saudável entre vida pessoal e profissional.

Se você deseja fazer parte de uma equipe dinâmica, colaborativa e inovadora, onde suas ideias são valorizadas e seu trabalho é reconhecido, então você veio ao lugar certo.   
  
Algumas de nossas Vagas abertas:

**Web Designer**  
Estamos contratando Web Designer!

Se você é apaixonado por design e tem habilidades criativas, temos uma oportunidade emocionante para você. Estamos buscando um Web Designer talentoso para se juntar à nossa equipe.

Como Web Designer, você será responsável por criar e desenvolver layouts atraentes e funcionais para sites. Suas principais responsabilidades incluirão:

* Criação de layouts e designs para sites, levando em consideração os princípios de usabilidade, experiência do usuário (UX) e design responsivo.
* Desenvolvimento de elementos visuais, como logotipos, ícones e gráficos, que estejam alinhados com a identidade visual da marca.
* Colaboração com a equipe de desenvolvimento para implementar os designs de forma eficiente e precisa, garantindo que o resultado final seja fiel ao conceito original.
* Realização de pesquisas de mercado e análise de tendências para se manter atualizado(a) sobre as melhores práticas de design web.
* Otimização de designs para melhorar o desempenho e a velocidade dos sites, levando em consideração fatores como SEO e usabilidade.
* Trabalho em estreita colaboração com outros membros da equipe, como redatores e especialistas em marketing digital, para garantir a coesão e consistência da mensagem visual em todas as plataformas.

**Requisitos:**

* Experiência comprovada como Web Designer ou em um cargo semelhante.
* Domínio de ferramentas e softwares de design, como Adobe Photoshop, Illustrator, Sketch, Figma, entre outros.
* Excelentes habilidades de comunicação e capacidade de trabalhar em equipe.
* Atenção aos detalhes e capacidade de cumprir prazos.
* Se você é um profissional talentoso, criativo e apaixonado por design web, estamos ansiosos para receber seu currículo. Junte-se a nós e faça parte de uma equipe dinâmica, onde seu trabalho fará a diferença e seu talento será valorizado.

Envie seu currículo e portfólio para (botão com o email) e aguardamos ansiosamente para conhecer você e seu trabalho!